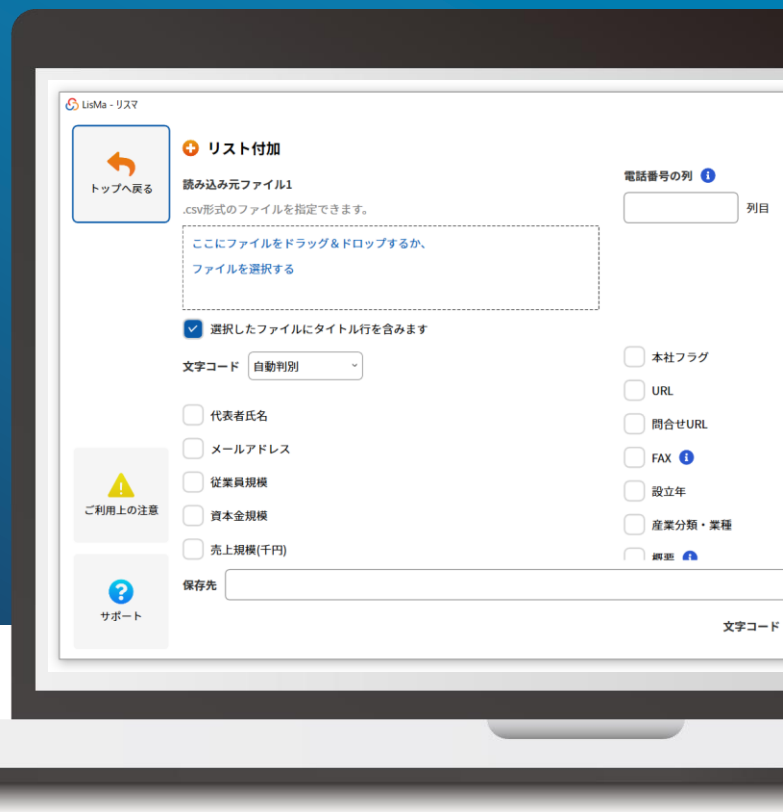


お手元の営業リストを戦力化！

リストに情報を付加 「リストモット」 のご紹介



リストモットとは

リストで決まるといわれる法人営業、
「リストモット」なら、お手元の営業リストを戦力化する為の様々な項目を付加できます。

お手元のリストに、モット情報を付加

今お持ちの営業リスト(ハウスリスト)に対し、さらに項目を付加して営業効果を高める(戦力化する)ことができます。

「代表者氏名」、「産業分類業種」、「従業員規模」、「資本金規模」、「売上規模」、「本社フラグ」、「FAX」、「メールアドレス」、「企業概要」等を付与しCSV出力します。



よくある課題

営業・販促の現場において、このようなお悩みがありませんか？



膨大なハウスリストを
上手く活用したい



ハウスリストに業種、企業規模、企業概要、サイト等の情報を付与し、アプローチの優先度を見える化。

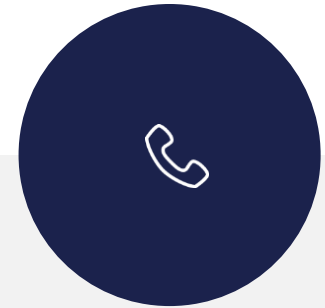
 リストモットで解決！



最近DMの効果が
ほとんど無い



よりターゲットを絞り込むことで無駄打ちを削減し、メールDM、決裁権のある代表者へのダイレクトアプローチ等多彩な手段でDMの費用対効果をUP。



テレアポの成功率が
低い



代表者氏名の把握でガチャ切り防止。さらにサイトや企業概要を確認しながら、よりターゲットに迫ったトークが可能。アポ率向上へ。



リストモットの主な特徴

アプローチ先に「目鼻をつける」

業種、企業規模、企業概要、コーポレートサイト等の把握で、漠然としたターゲットが明瞭に見えてきます。

アプローチ先に「目星をつける」

業種、規模等による取捨選択、優先順位設定により、DM、営業の無駄打ちを削減できます。

アプローチ先に「より近づける」

ターゲットのサイトや企業概要を確認しながら、よりターゲットに迫ったトークが可能になりアポ率向上に。

アプローチ手段を「増やす」

代表メールアドレスやFAX番号を追記でき、電話、郵送以外でのマルチなアプローチが可能になります。

成功率のUP

代表者氏名が付加されることで、DMの開封・レスポンス率向上、テレアポ成功率を向上できます。

営業効率向上

月々わずかな費用で営業効率向上に大きく貢献します。

「ユーザーズマニュアル」↓も併せてご覧ください。

https://www.econos.jp/download/LisMa_manual.pdf







付与可能項目とポイントについて

■ 付加できる項目について

代表者氏名	FAX	メールアドレス
産業分類業種	URL	概要
本社フラグ	設立年	資本金規模
売上規模	従業員規模	

■ 使用ポイントについて

それぞれの項目 1 件の情報付加ごとに下記のポイントを消費いたします。

 10pt ●代表者氏名	 2pt ●本社フラグ ●設立年 ●URL
 5pt ●産業分類・業種 ●従業員規模 ●売上規模 ●資本金規模 ●メールアドレス	 1pt ●FAX ●企業概要



イメージ

「リストモット」は左記リストを読み込み、右記リストをCSV出力します。
ただし、項目が付加されないデータもあります。(付加分のみポイントがカウントされます)

	A	B	C	D
	企業名	郵便番号	住所	TEL番号
1				
2	柄***株**社	1**.****	東京都*****ツ橋1丁目1	-03-3***-3**1
3	株***毎**告社	1**.****	東京都*****ツ橋1丁目1	-03-3***-3**1
4	株***マ**ピ	1**.****	東京都*****ツ橋1丁目1	-03-6***-4**0
5	株***毎**ルディンク	1**.****	東京都*****ツ橋1丁目1	-03-3***-4**1
6	株***エ**ロー・エ	1**.****	東京都*****町2丁目2	-03-6***-0**0
7	栗***株**社	1**.****	東京都*****町2丁目2	-03-5***-7**1
8	株***ワ**テック	1**.****	東京都*****町1丁目6	-03-3***-7**0
9	三***株**社	1**.****	東京都*****町1丁目2	-03-3***-1**1
10	丸***会**	1**.****	東京都*****町1丁目4	-03-3***-2**1
11	極***株**社	1**.****	東京都*****町2丁目2	-03-3***-3**1
12	株***安**易	1**.****	東京都*****町1丁目5	-03-6***-9**0
13	原***務**式会社	1**.****	東京都*****町2丁目2	-03-3***-5**0
14	日***工**式会社	1**.****	東京都*****町1丁目7	-03-3***-1**1
15	東***ネ			-03-1**0
16	株***東			-03-3**1
17	有***シ			-03-2**2
18	チ***式			-03-6**0
19	信***工			-03-5**1
20	信***体			-03-1**0
21	輝***務**	1**.****	東京都*****の内2丁目2	-03-3***-3**1
22	株***ヒ**マंत्रラフ	1**.****	東京都*****の内1丁目6	-03-6***-3**0
23	株***フ**ショップ	1**.****	東京都*****の内3丁目1	-03-3***-2**1
24	株***パ**ードエンク	1**.****	東京都*****の内3丁目3	-03-6***-1**5
25	三***輸**式会社	1**.****	東京都*****の内3丁目4	-03-3***-2**1
26	日***ネ**ク株式会社	1**.****	東京都*****の内1丁目9	-03-6***-0**0
27	プ***ン**会社	1**.****	東京都*****の内1丁目8	-03-6***-8**1
28	株***岩**七商店	1**.****	東京都*****の内2丁目4	-03-3***-1**6
29	株***ダ**モンズ	1**.****	東京都*****の内2丁目2	-03-3***-3**3
30	日***食**式会社	1**.****	東京都*****の内2丁目7	-03-3***-3**1
31	平***株**社	1**.****	東京都*****の内2丁目2	-03-3***-0**1
32	株***イ**ックス	1**.****	東京都*****の内2丁目4	-03-5***-6**6
33	西***株**社	1**.****	東京都*****の内3丁目3	-03-5***-7**1
34	株***木**行	1**.****	東京都*****の内3丁目3	-03-3***-0**1
35	イ***株**社	1**.****	東京都*****の内3丁目1	-03-5***-9**0
36	千***菱**機器販売	1**.****	東京都*****の内3丁目3	-03-3***-6**1
37	戸***株**社	1**.****	東京都*****の内3丁目4	-03-3***-1**1
38	佐***株**社総務部	1**.****	東京都*****の内1丁目8	-03-5***-5**1

貴社の
ハウスリスト

+

リストモットで
付加されるリスト

E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O
代表者 氏名	従業員規模	資本金規模	産業分類_業種	売上規模 (千円)	FAX	URL	メールア ドレス	本社フ ラグ	設立 年	概要
柄***大**	10人以上201億円で上	50人以上105000万円以	運輸業、郵便業	1***00 03-***04-3**		http://toc****isen.		1	1915	**携帯帯なく****スリやひっ****あった！
中***大**	1000人以上1億円で上	情報通信業	情報	1***2000 03-***67-4**	http://www****vij			1	1973	**イナビ」を****会社マイン****概要。就
羽***中**	100人以上35000万円以	不動産業、物品		1***0000 03-***13-4**	http://www****b.c			1		**は、東京メ****竹鶴駅に直****10社
本***中**	50人以上101億円で上	サービス業	(他に	1***0000 03-***03-0**	http://ww info@ea			1	2007	**エージ****パンの公式****ジです。
栗***中**	30人以上501億円で上	運輸業、郵便業		1***0000 03-***03-2**	https://ww****iba			1	1919	**海陸複合****ビスを提供****商船のWeb
飯***中**	10人以上201000万円以	卸売業、小売業		2***00 03-***14-6**	http://www****ch			1	1984	**これから****として環境****機性能
安***中**	100人以上100億円で上	卸売業、小売業		**** 03-***85-9**	https://ww****sui			1		**企業を目標****広がる営業****ワーク
園***中**	100人以上100億円で上	卸売業、小売業		**** 03-***85-9**	http://www****be			1		**式コーポレ****ます。
三***中**	100人以上31億円で上	卸売業、小売業		4***0000 03-***46-2**	http://www****co			1		**商社たる極****社(KBK) ****んは、「
安***中**	10人以上203000万円以	卸売業、小売業		2***000 03-***01-9**	http://ww info@anz			1	1972	**初めでオイ****サーチ社の****T F E) 憑
利***高**	10人以上20人未満	学術研究、専門		2***00 03-***42-4**	http://har****kei.c			1	1989	**事務所は、****0%の事務****、一社一社
高***大**	300人以上51億円で上	建設業 設備工事		2***0000 03-***45-1**	http://www****ns			1	1966	**創造する「****ソリューションをテマ****市場
大***大**	300人以上51億円で上	情報通信業								**ジニアリ****ソリューション****です。私
河***大**	1000人以上5000万円以	情報通信業								**超える国内、****報を提供****理を支援す
古***大**	100人以上31億円で上	情報通信業								**宇宙ステ****の有機****用、安全
森***大**	30人以上501億円で上	製造業 化学								**フィシャル****電子部品****製品 繊維製
齊***大**	100人以上100億円で上	製造業 化学								**学について****かり身近****数字で見る
秋***大**	100人以上100億円で上	製造業 非鉄金								**学について****かり身近****数字で見る
永***大**	20人以上301000万円以	サービス業	(他に	4***00 03-***01-0**	https://ww****ari-			1	1998	**00年以上****で、国内外****から中小企
阪***大**	300人以上55000万円以	サービス業	(他に	2***0000 03-***57-3**	http://www****ntr			1	1995	**採用代行、****ング、求人****営などの総合
小***大**	30人以上501500万円以	サービス業	(他に	1***00 03-***83-2**	http://www****ip			1	2004	**派遣社員****ど、雇用形****。大切
福***大**	5人以上1015000万円以	運輸業、郵便業		7***00 03-***12-1**	http://van****co.jp			1		**た輸送事業****上を目指し****発事業を手
中***大**	30人以上501億円で上	運輸業、郵便業		1***0000 03-***14-5**	http://www****tky			1		**パナマック****ドライバー****企業概要、手
青***大**	100人以上31億円で上	卸売業、小売業		2***0000 03-***14-2**	http://www****n-j			1	2005	**リック医家****を通じて日****環境の発展
三***大**	10人以上203000万円以	卸売業、小売業		1***00 03-***63-8**	http://www****1jr			1		**紹介介護****フτώエ********ネシリ
岩***大**	5人以上101000万円以	卸売業、小売業		1***00 03-***01-0**	http://s-****i.jp/			1	1919	**販売する ****清七商店
堀***大**	20人以上305000万円以	卸売業、小売業		1***00 03-***13-2**	http://www****on			1	2003	**ドスター ****マンゴー ****チン 生ハ
管***大**	1000人以上1億円で上	卸売業、小売業		2***3000 03-***87-3**	http://www****cc			1	1974	**医療・福祉****め支える給****社の日清
竹***大**	100人以上31500万円以	卸売業、小売業		6***00 03-***85-0**	http://www****a-l			1	1946	**向上に資す****ある、平和****会社のコー
岩***大**	30人以上501億円で上	卸売業、小売業		1***00 03-***24-6**	http://www****x1			1	1988	**グセンタ****坂金機械****古機械販
薦***大**	300人以上51億円で上	卸売業、小売業		1***7000 03-***21-7**	http://www****a.c			1		**のオフィス****です。機械総****非産業の前
木***大**	30人以上501000万円以	卸売業、小売業		6***00 03-***13-0**	http://kim****ko.c			1		**に、センサ****イスプレイ****ターなど
江***大**	500人以上11億円で上	卸売業、小売業		2***8000 ****	http://www****ci			1		**ューティン****ンター、****リユーシ
川***大**	100人以上31億円で上	卸売業、小売業		1***0000 03-***87-0**	http://ww info@chij			1		**電機機器販****、産業・F****ム、ビル
戸***大**	50人以上105000万円以	卸売業、小売業		4***00 03-***11-4**	http://www****g			1		**重工業から****サポートエ****。建
永***大**	500人以上11億円で上	卸売業、小売業		1***8000 03-***86-1**	http://www****shi			1		**藤商事株式****る企業情報****ます。



3つの安心

初期費用が不要。サブスク化で短期間利用も可能。
価格、操作性、導入後のサポート体制においても高い評価をいただいております。



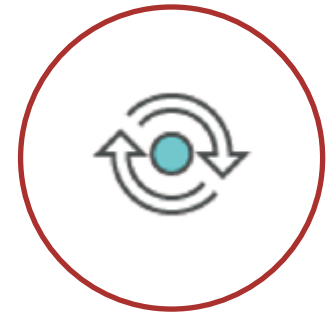
サブスクリプション

初期費用不要で「必要な時に必要なだけ」ご利用いただけるサブスクリプション型のサービスです。



無料サポート

「電話」、「FAX」、「Eメール」のサポートが無料でお受けいただけます。



常に新鮮

年一回の全体更新に加え、随時最新データでメンテナンスをおこなっており、常に新鮮に保たれています。



お客様の声

松尾 昌志 様
株式会社アウトスタンディングパートナーズ
代表取締役



代表者氏名やURL等を調べるのに、都度検索をされていて効率が悪かった。リストモットを使うことで、リスト作成時間の短縮に繋がっています。

[もっと見る >](#)

NSSホールディングス株式会社 様



リストモットを使うことで、販売商材のターゲティング時に従業員規模でセグメントができるようになった。付加された項目のみに金額がかかるなど、料金としても安く、利用しやすいです。

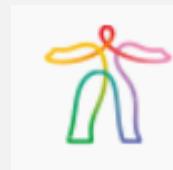
[もっと見る >](#)

M社 様
(マーケティング事業)



社員数の把握や本社番号の選別ができ、本社ベースでのリスト整備が可能になりました。初期導入費が不要で月単位の契約であることも契約の決め手になりました。

H社 様
(人材サービス業)



効率的にリストの収集・整理を行え、営業先法人のリストを整備し、DM等を送付することが可能となった。代表者氏名、FAX、メールアドレスの付与を使っています。

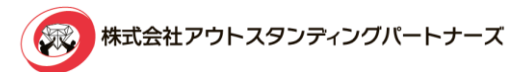


実績

上場企業から個人事業主まで、多くの皆様にご利用いただいております。



ヒューマンライフケア株式会社



料金

初期費用も年間契約の縛りもございません。

おすすめ

1M

対象リスト数が少ない企業様向け

9,900円/月 税込

- ✓ ポイント数: 10,000pt/月
- ✓ 1ライセンス
- ✓ 例) 代表者氏名 1,000件付加可
- ✓ 例) URL 5,000件付加可

3M

対象リスト数が少し多い企業様向け

26,400円/月 税込

- ✓ ポイント数: 30,000pt/月
- ✓ 1ライセンス
- ✓ 例) 代表者氏名 3,000件付加可
- ✓ 例) URL 15,000件付加可

無料体験版

無料でお試しされたい企業様向け

0円

- ✓ ポイント数: 500pt
- ✓ 2週間利用可能
- ✓ 例) FAX 500件付加可
- ✓ 例) 代表者氏名 50件付加可

その他のエディションを含む料金表は[こちら](#)からダウンロードください。



ご利用の流れ

無料体験版

まずは無料体験版で500件までお試しください。

[無料体験版DL >](#)

製品版申込

ご希望するエディションでお申込みください。
シリアルキーをメールにて発行いたします。

[製品版申込ページへ >](#)

ご利用開始

シリアルキーを入れることで正規の製品版として、
各エディションの上限ポイント迄ご利用いただけます。

以下から無料体験版のダウンロードができます。
<https://econos.jp/trial/entry6.php>



よくある質問

Q 1つのライセンスで複数台使えますか？

A 1つのライセンスを複数のコンピューターでご利用可能ですが、同時利用は1台のみです。

Q 素人でも簡単に使えますか？

A エクセル使用経験をお持ちの方でしたら簡単にお使いいただけます。

Q 著作権・個人情報保護法に関して問題ないですか？

A 出力項目の社名、住所等に著作権はありません。氏名等の個人情報に関しては[こちら](#)。

Q リストモットで作成できるリストの出所は？

A 信用調査機関・WEB情報等を弊社で集約し、オリジナルDBを構築しております。

Q 検索方法等のアドバイスやサポートはいただけますか？

A 電話、FAX、メール、チャット等、サポートは無料です。お気軽にお問合せください。



お客様アンケートより

● 2021年4月実施

Q. リストモット導入の目的をお教えてください。

- ・営業先法人のリストを整備し、DM等を送付するため
- ・テレアポ業務
- ・リスト作成時間の短縮
- ・全国の本社リストが必要なため(50名～1000名規模)

Q. リストモット導入前に抱えていた課題や悩みがあればお教え下さい。

- ・効率的にリストの収集・整理を行いたかった
- ・時間がかかる、都度検索で効率が悪かった
- ・社員数の把握や本社番号の選別が難しかった

Q. 契約の決め手になったことがあればお教え下さい。

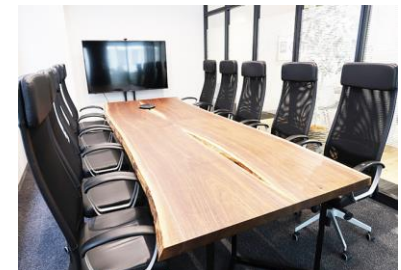
- ・問い合わせからのご対応が早かった
- ・費用が安く手軽に開始出来ること
- ・導入費が無く月単位の契約の為



会社概要

エコノスは、お客様の「新規顧客開拓」を「リスト」を通じて支援する会社です。

商号	エコノス株式会社
代表	代表取締役 野畑 博央
事業内容	販売促進サービス、ソフトの開発・販売
資本金	1,000万円
設立	1995年3月16日
拠点	(本社) 大阪府中央区安土町1-7-13 トヤマビル3F (東京支社) 東京都千代田区二番町5-5 番町フィフスビル7F
Webサイト	https://econos.jp



その他の製品・サービス紹介

コンタクトフォームお問合せ代行サービス
「コンタクトDM」



お問合せフォームへの安心・安全なDM配信サービス。

<https://contactdm.site>

リード獲得まるごと支援サービス
「マーケアップ」



面倒な“新規顧客開拓”をまるっとおまかせ。

<https://marakeup.site>

データマーケティング工具箱「D-tools」



データマーケティングに便利な無料ツールが集まった便利サイト。

<https://dtools.jp/>

その他、効果的な営業用「リスト」の受託作成も承っております。【見積無料】



<https://listmotto.site>

無料相談受付中

BtoBの新規顧客開拓のことなら何なりとご相談ください！

電話でのお問い合わせ

06-6265-5111

03-6261-7322（東京）

平日10:00～17:30

メールでのお問い合わせ

sales@econos.jp

会社名・氏名・メールアドレス・電話番号を
ご記入の上、お問い合わせください

<https://www.econos.jp/panf/>

当社のホームページでも資料請求・お問い合わせができます。

